



RAMICO

CASA COMERCIAL · DESDE 1992

Perfil corporativo

Su puerta de entrada al mercado sirio. Compras, suministro y ejecución para instituciones públicas y empresa privada, respaldados por tres generaciones de una casa comercial familiar.

DAMASCO

RAS AL KHAIMAH

KUALA LUMPUR

EDICIÓN 2026

1992

Tres generaciones de confianza

Ramico no es un recién llegado que apareció con la última oportunidad. Es la continuación de una historia familiar que comenzó cuando la televisión llegó a Siria, y que ha mantenido una costumbre en cada capítulo: llevar la tecnología más nueva de cada época a las instituciones que la necesitan.

1958

La primera sala en Homs

El ingeniero Abdel Hakim Mando abre la primera sala de mantenimiento y comercio de electrónica de la gobernación de Homs, en la era de la televisión en blanco y negro y la radio de válvulas. Su taller atiende a todo el centro de Siria y se convierte en destino de clientes de cerca y de lejos.

1966

Una casa mayor, abierta todavía hoy

Abre una segunda sala, más grande, que sigue operando hasta hoy: seis décadas ininterrumpidas comerciando y reparando componentes electrónicos y eléctricos.

1992

Se funda Ramico

Rami Mando, hijo del fundador, establece Ramico en Homs. Se especializa en tecnología y electrónica, comercia con lo más nuevo y avanzado, y se convierte en representante de empresas internacionales en toda Siria.

Expansión

Damasco, y luego más allá de Siria

Se abre una sede en Damasco, a minutos de los ministerios a los que Ramico sirve. Le siguen una filial regional en Emiratos Árabes Unidos y una oficina de compras en Malasia, dando a la casa puentes operativos a ambos lados de cualquier cadena de suministro internacional.



Rami Mando

DIRECTOR GENERAL · FIRMANTE AUTORIZADO

Segunda generación de la familia Mando, al frente de Ramico desde su fundación: un único interlocutor responsable para socios y clientes, desde la primera reunión hasta la entrega final.

Seis campos, un mismo estándar

Ramico ofrece soluciones de energía y telecomunicaciones que responden a los requisitos de ministerios, instituciones públicas y empresas privadas, con la flexibilidad y fiabilidad que exigen las condiciones sirias.



Telecomunicaciones y fibra óptica

Tendido y empalme de cables de fibra óptica entre centrales telefónicas y estaciones de red móvil, con pruebas, puesta en marcha y expansión de red entre gobernaciones.



Continuidad eléctrica

Sistemas de alimentación ininterrumpida: SAI, baterías, rectificadores y generadores, diseñados para instalaciones que no pueden permitirse un minuto de parada.



Informática y centros de datos

Servidores, almacenamiento, redes, estaciones de trabajo e impresoras: suministrados, instalados, puestos en marcha y con soporte, desde entregas puntuales hasta salas de servidores completas.



Documentos y tarjetas seguros

Tarjetas nacionales de permiso de conducir, tarjetas bancarias y de cajero, y autenticación certificada de documentos oficiales. Agente exclusivo de United Factory (EAU) para tarjetas de cajero.



Energía renovable

Paneles solares, inversores, reguladores de tensión, baterías y sistemas de carga, incluida la energía solar para sitios de comunicación remotos.



Equipamiento de instalaciones y seguridad

Sistemas de seguridad industrial y contra incendios, ropa de trabajo, climatización para fábricas, almacenes y centros comerciales, instalaciones de media y baja tensión, y suministro de tarjetas SIM.

Un mismo modelo de entrega en los seis campos: diseño, suministro, instalación, formación de operadores y mantenimiento. Ramico gestiona los proyectos desde la evaluación de ofertas, pasando por la administración del contrato y la coordinación del suministro, hasta la entrega, por remoto que sea el sitio o exigente el entorno.

Entregado, no prometido

Desde 1992, Ramico ejecuta contratos públicos para ministerios, operadores nacionales, bancos estatales y universidades. Una selección de trabajos entregados, por cliente y objeto:

33⁺

AÑOS DE ACTIVIDAD

140⁺

CONTRATOS ENTREGADOS

15⁺

INSTITUCIONES PÚBLICAS

3

PAÍSES DE PRESENCIA

Autoridad Nacional de Servicios de TI	Suministro, instalación y pruebas de una unidad central de continuidad eléctrica en el Centro Nacional de Datos.
Ministerio de Justicia	Infraestructura de servidores en rack suministrada, instalada y puesta en marcha para los tribunales de Hama, Homs y Tartús.
Ministerio de Educación Superior	Suministro, instalación y puesta en marcha de servidores.
Ministerio de Desarrollo Administrativo	Servidores, ordenadores y accesorios entregados e instalados.
Universidad Virtual Siria	Equipamiento completo de los laboratorios virtuales de la universidad.
Ministerio de Transporte	Tarjetas nacionales de permiso de conducir seguras, y sistemas de radar de control de velocidad entregados a la Dirección de Tráfico, incluidas cincuenta unidades vehiculares.
MTN Siria	Flotas de ordenadores, monitores e impresoras bajo múltiples contratos de suministro.
Compañía General de Estudios de Ingeniería	Portátiles táctiles para los jefes de proyecto de planificación regional.
Autoridad de transmisión eléctrica	Equipos de empalme de fibra óptica para el operador de la red nacional.
Universidad de Damasco	Etiquetas de seguridad certificadas para autenticar títulos universitarios oficiales.

Los números, importes y fechas de los contratos se comparten con socios cualificados bajo acuerdo de confidencialidad.

Tres oficinas, una cadena de suministro

Un socio que entra al mercado sirio necesita más que una dirección local. Necesita un puente a cada lado de la operación: presencia dentro de Siria, un hub comercial regional y una ventana a la industria asiática. Ramico tiene los tres.



Damasco · Sede central

RAMICO ESTABLISHMENT

Shaan, edificio Ramico. La mesa de licitaciones, la administración de contratos, los equipos de instalación y de posventa. Aquí se firman y se cumplen los compromisos.

+963 11 3325 444

+963 11 3325 889

info@ramico.org

Emiratos Árabes Unidos

RAMICO GENERAL
TRADING FZC

Zona Franca de Ras Al Khaimah. El hub regional de compras y reexportación: banca internacional, carga consolidada y liquidación de proveedores en una jurisdicción conectada globalmente.

+971 56 692 1213

Malasia

VECCIA SDN BHD

Tamarind Square, Cyberjaya. La mesa de Asia: compras, relaciones con proveedores y seguimiento de calidad con fabricantes del Sudeste y Este Asiático.

+60 11 6992 9653

Veccia.my@gmail.com

Elija la forma de la alianza

No hay una única manera correcta de entrar al mercado sirio. Ramico trabaja bajo cinco modelos, exclusivos o no exclusivos, definidos por línea de producto y territorio:

Representante del fabricante

Ramico representa su marca ante los ministerios e instituciones sirios: registro, promoción, participación en licitaciones y presencia local en su nombre.

Distribuidor autorizado

Ramico compra, almacena y revende sus productos por canales propios, asumiendo el riesgo de inventario y los deberes de posventa.

Agente comercial

Ramico desarrolla la demanda y facilita operaciones a comisión, mientras usted conserva la relación contractual directa con el comprador.

Empresa conjunta de proyecto

Para un proyecto definido, combinamos su tecnología con nuestra ejecución local: alcance compartido, riesgo compartido, un solo equipo de entrega.






Consorcio para una licitación

Para una única licitación pública: Ramico gestiona los documentos de calificación, las garantías de oferta, el componente local y la logística de entrega; usted aporta los bienes y el expediente técnico. La forma más rápida de probar el mercado con un compromiso acotado.

1	Acuerdo de confidencialidad mutuo	Se firma primero, antes de que ningún detalle comercial circule en ninguna dirección.
2	Revisión de productos y portafolio	Estudiamos su catálogo frente a la demanda siria real y le decimos con franqueza qué se venderá y qué no.
3	Filtro de cumplimiento	Verificación de contrapartes y documentación, por ambas partes, antes de cualquier compromiso.
4	Mapa del mercado	Instituciones objetivo, proveedores competidores, precios realistas y la ruta regulatoria de su categoría.
5	Selección de licitaciones	Una lista corta de oportunidades concretas con fechas, requisitos y probabilidad de adjudicación.
6	Oferta y condiciones	Preparación de la oferta, Incoterms, instrumentos de pago y calendario de entrega, todo por escrito.
7	Entrega y aduanas	Transporte, despacho aduanero y entrega en obra a cargo de nuestros equipos, por los canales oficiales.
8	Posventa y crecimiento	Instalación, formación, servicio de garantía, y la siguiente oportunidad en cartera.

Legalidad por procedimiento, no por promesa

Los socios internacionales hacen la misma pregunta con distintas palabras: ¿podemos trabajar en Siria sin riesgo regulatorio? Nuestra respuesta es un procedimiento de trabajo, aplicado a cada operación:

-  **Verificación de contrapartes.** Cada parte de una operación se coteja con las sanciones internacionales y listas restringidas aplicables antes del compromiso, y se vuelve a verificar cuando las listas cambian.
-  **Documentación de uso final.** Para categorías sensibles obtenemos y conservamos certificados de usuario y uso final: el destino de los bienes queda documentado, no supuesto.
-  **Solo canales oficiales.** Licencias de importación, declaraciones aduaneras e inspecciones pasan por los canales oficiales sirios, con la documentación que lo acredita.
-  **Corredores bancarios legales.** Los pagos circulan por canales bancarios legítimos; nuestra entidad emiratí ofrece un punto de liquidación con banca internacional.
-  **Registros auditables.** Los expedientes de cada operación se conservan y pueden presentarse en cualquier momento para la revisión de cumplimiento del socio.

Esta página describe el procedimiento de trabajo de Ramico. No constituye asesoramiento legal, y cada socio sigue siendo responsable de sus obligaciones regulatorias en su propia jurisdicción.

Después de la factura: así se ve el compromiso

Equipos de instalación

Nuestros propios equipos instalan y ponen en marcha en obra, en cualquier gobernación, por exigente que sea el entorno.

Formación

Formación de operadores y administradores en árabe e inglés, con documentación ilustrada entregada con el equipo.

Gestión de la garantía

Mantenemos la relación de garantía con el cliente final, gestionamos reclamaciones y coordinamos reparaciones y sustituciones.

Contratos de mantenimiento

Acuerdos anuales con tiempos de respuesta definidos mantienen los sistemas funcionando años después de la entrega.

Solicite el expediente de due diligence

Los socios cualificados reciben, bajo acuerdo de confidencialidad: documentos de registro mercantil, contratos de referencia con números y fechas, autorizaciones de agencia y referencias bancarias. Un solo correo inicia el proceso.

Damasco · Sede central

Ramico Establishment
Shaalan, edificio Ramico
+963 11 3325 444
+963 11 3325 889
info@ramico.org
ramico.org

Oficinas regionales

Ramico General Trading FZC
Ras Al Khaimah, EAU
+971 56 692 1213

Veccia Sdn Bhd
Tamarind Square, Cyberjaya, Malasia
+60 11 6992 9653 · Veccia.my@gmail.com



Por remota que sea la ubicación, por difícil que sea el proyecto, por duro que sea el entorno: **nuestra experiencia hace de Ramico un socio de proyectos digno de confianza.**